

INFRASTRUTTURE

Partnership pubblico-privato guarda verso nuove frontiere

VISCONTE LITTA

Negli anni 80 e 90 Messico e Cile erano stati pionieri nell'uso delle Partnership pubblico-privato per promuovere lo sviluppo del settore delle infrastrutture. A suo tempo, la normativa introdotta aveva permesso di avviare una serie d'importanti progetti che garantirono una forte espansione del settore. Diverse realtà italiane di grande dimensione sono attive nel mercato Sud Americano con progetti di grande rilievo. Tra queste spiccano Impregilo, impegnata in diversi progetti per la realizzazione di infrastrutture nel settore dei trasporti in Colombia in Cile oltre che per l'ampliamento del Canale di Panama; Maltauro attiva in Venezuela con progetti di edilizia civile e Società Italiana Condotte d'Acqua Spa, che già nel 1973 realizzava il ponte Chaco-Corrientes sul fiume Parnà in Argentina. L'apertura alle partnership pubblico-privato in Uruguay e Honduras spalanca una serie di nuove opportunità per le aziende italiane, sia nel settore delle infrastrutture sia nei settori collegati alla gestione delle opere e alla logistica.

In Uruguay il ministero de Transporte y Obras Publicas ha definito un piano di sviluppo delle infrastrutture su 5 obiettivi strategici che dovrebbero portare alla realizzazione di un nuovo sistema dei trasporti metropolitano e allo sviluppo di una rete ferroviaria per connettere le maggiori città del Paese. Il Governo ha inoltre definito come prioritario il potenziamento della rete viaria, portuale e del trasporto aereo extra regionale. A tal proposito si rileva la presenza di Sea quale azionista del nuovo aeroporto di Carrasco attraverso

la partecipazione in Puerta del Sur Sa. «La nuova legge sulle Ppp - segnala Eduardo Mezzera dello Studio Mezzera di Montevideo - permetterà ai privati di sviluppare forme di cooperazione con l'autorità pubblica finalizzate al finanziamento, costruzione o rinnovamento, gestione, manutenzione di opere pubbliche o alla fornitura di un servizio pubblico in diversi settori quali porti, aeroporti, reti ferroviarie e stradali, reti di distribuzione. Gli ambiziosi obiettivi strategi-

ci di sviluppo del settore delle infrastrutture definiti dal governo uruguayano, gli interessanti tassi di crescita che il Paese registra e le agevolazioni per gli investimenti esteri rappresentano una concreta opportunità per aziende e investitori».

Anche l'Honduras ha recentemente emanato una norma per la definizione di Ppp. Qui la Ley de Promoción de la Alianza Público-Privada ovvero il decreto n. 143/2010, pubblicato in Gazzetta Ufficiale in data 16/09/2010, è inserito in un più ampio contesto normativo di cui costituiscono la base e il presupposto la *Vision de País y Plan de Nación 2010-2022* nonché il *Plan de Gobierno 2010-2014*. «Il piano ruota intorno a quattro punti - segnalano Nicola Grigoletto e Rocco Toffaletti dello Studio Lambertini & Associati - la modernizzazione del quadro giuridico, il rafforzamento istituzionale per attrarre e tutelare gli investimenti, sviluppo del programma nazionale sul-

la sicurezza, la creazione di uffici commerciali come base per lo sviluppo competitivo». La legge ha come esplicita finalità quella di «regolare e gestire i processi di contrattazione delle partecipazioni pubblico-privato,

relativi all'esecuzione, sviluppo e amministrazione di opere e servizi pubblici - segnala Juan Carlos Rivera Garcia dello Studio Rivera Garcia Llm di Tegucigalpa consulente dell'Autorità marittima hondureña - potenziando la capacità di attrarre finanziamenti». Di particolare interesse per gli investitori stranieri, il progetto teso alla creazione di «consolati marittimi - prosegue Rivera Garcia - che possano, tra l'altro, registrare le navi nel registro marittimo hondureño, direttamente dall'estero. Questa legge - continua l'avvocato - unitamente ad altre norme di recente promulgazione (fra cui la Ley de Inversiones, a tutela dei capitali stranieri nel Paese) rappresentano degli importanti strumenti normativi di

cui possono agevolarsi le imprese estere che intendono investire nel Paese e gli istituti di credito che intendono accompagnarle. I principali settori interessati sono le grandi opere e le reti infrastrutturali e dei servizi. Sono già stati approvati alcuni importanti progetti per la realizzazione di centrali idroelettriche e per il miglioramento della rete dei trasporti, sia aerea che terrestre. «Oggi L'Honduras - segnala Grigoletto - ha attratto l'attenzione di diverse aziende italiane tra le quali Astaldi, attiva da tempo nel Paese, che stanno monitorando il territorio. Il nostro studio segue un'importante azienda del settore delle infrastrutture per la progettazione e realizzazione di grandi opere nel settore marittimo; ma più in generale si può rilevare un progressivo aumento per giurisdizioni che offrono molte opportunità in un settore dove le aziende italiane esprimono competenze importanti e fortemente riconosciute dal mercato».

Sia Uruguay sia Honduras hanno recentemente emanato normative innovative per attrarre investimenti stranieri nei settori che richiedono maggiore intensità di capitale. Le imprese italiane già in pole position

RASSEGNA STAMPA**IL "CONCERTO"
DEL TURNAROUND MANAGER.**

Marco Arato, socio dello studio Bonelli Erede Pappalardo e professore di diritto commerciale e fallimentare all'università di Genova, spiega il ruolo che giocano i grandi studi legali nelle operazioni di ristrutturazione aziendale.

*di Daniele Autieri su Affari & Finanza
(Repubblica) del 23/01/2012*

**M&A, LA CRISI È ARRIVATA:
-54% NEL 2011**

Il tradizionale studio redatto da Mergermarket per lo scorso 2011 traccia un quadro a tinte fosche per il settore dell'M&A. Nel nostro paese il crollo in termini di valore raggiunge un preoccupante 54% per circa 28,6 mld di euro. A fronte di alcuni grandi studi legali che tengono il passo per molti altri è stato un anno "difficile".

*di Duilio Lui su Italia
Oggi Sette del 23/01/2012*

**QUICK, IL TAR ACCOGLIE IL RICORSO
SUL PARCHEGGIO DEL LUNGOMARE**

L'avvocato Maurizio D'Albora, socio dello Studio Camelutti, con i colleghi Benedetta Bruno ed Enrico

Soprato ha curato la difesa della Quick No Problem Parking S.p.A nel ricorso al Tar contro l'amministrazione sanremese.

*su Stampa - Edizione Imperia
del 22/01/2012*

**RISARCIMENTI FINO A 500MILA EURO.
PRONTI ALLA CLASS ACTION**

L'avvocato Paolo Martinello, presidente di Altroconsumo, che aderisce al Comitato Naufraghi, illustra i tempi che occorre rispettare per presentare richiesta di risarcimento alla Costa Crociere.

*su Giornale della Toscana
del 20/01/2012*

**AI COREANI PIACE
IL MADE IN ITALY**

I coreani di E.Land hanno dato via ad una massiccia campagna di acquisizioni di marchi del made in Italy. In Italia il loro advisor legale è lo studio Orrick, che ha seguito il colosso coreano nelle operazioni di acquisizione di Lario, Mandarin Duck e in quella più recente di Coccinelle.

*di Francesca Vercesi su Economy
(Panorama) del 19/01/2012*

**BRUXELLES BLOCCA
LA CESSIONE TIRRENIA**

Francesco Sciaudone partner dello studio legale Grimaldi e Associati guida il team di legali che assistono la cordata di armatori in corsa nella partita per la privatizzazione di Tirrenia.

*di Giuseppe Chiellino su Sole 24 Ore
del 19/01/2012*

**I FONDI NELLA MORSA
DEL SALVA-ITALIA**

A oltre un mese dall'approvazione del decreto Salva-Italia non sono ancora arrivati i regolamenti attuativi che permettano di chiarire quali saranno le

conseguenze sui fondi immobiliari. Gli avvocati Luigi Croce di Ntcm e Guido Inzaghi di Dla Piper fanno il punto della situazione.

*di Maurizio Cannone su Plus
(Sole 24 Ore) del 19/01/2012*

**L'INQUILINO È MOROSO?
PAGA L'ASSICURAZIONE**

In periodi di crisi l'inquilino moroso può essere un grave inconveniente. Confedilizia sta avviando una campagna per promuovere il prodotto studiato in esclusiva per i propri associati in collaborazione con

Intesa Sanpaolo chiamato "Servizio garanzia affitto". L'avvocato Pier Paolo Bosso ne illustra i dettagli.

*di Emiliano Sgambato su Plus
(Sole 24 Ore) del 19/01/2012*

GIUSTIZIA ANNO ZERO

Il ministro della giustizia Severino raccoglie consensi e applausi bipartisan alla lettura delle proposte per la riforma della giustizia. Applausi anche da un parlamentare, avvocato notoriamente berlusconiano quale Luigi Vitali

di Marco Palombi su Liberal del 18/01/2012

**LUCCHINI NEL MIRINO
DI TATA E RUSSI**

Il gruppo siderurgico italiano Lucchini è ancora sul mercato anche se si attende il parere decisivo del Tribunale di Milano al piano di ristrutturazione del debito, previsto entro febbraio. Sul fronte legale è stato particolarmente attivo lo studio Linklaters.

*di Luca Gualtieri su MF - Milano Finanza
del 18/01/2012*

**NUOVO RINVIO
PER IL SALVATAGGIO SEAT**

Il capitolo Seat Pagine Gialle che sembrava finalmente archiviato si riapre in quanto le adesioni

dei creditori al piano di ristrutturazione non sono ancora sufficienti. Nuovo lavoro per gli studi legali Cleary Gottlieb e Cadwalader

*di Monica D'Ascenzo su Sole 24 Ore
del 18/01/2012*

**RIASSETTO VERSO LA VOLATA
FINALE CDA EDISON E ASSEMBLEA
DELM**

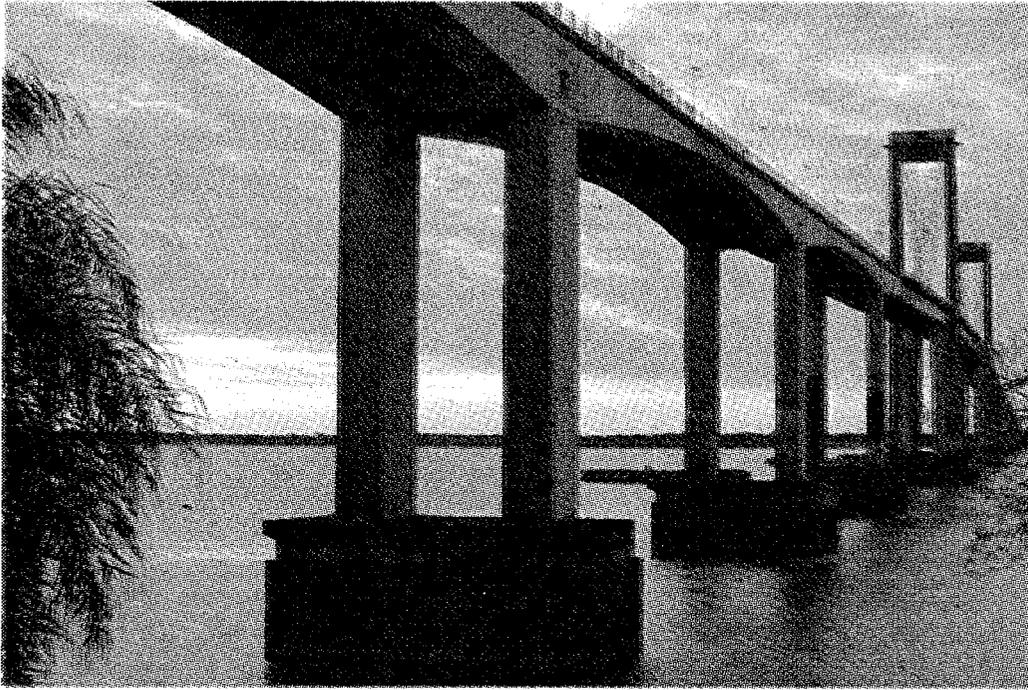
L'avvocato Gregorio Gitti fa parte del comitato di consiglieri indipendenti che dovrà esprimere un parere vincolante su due aspetti dell'accordo preliminare: il prezzo di cessione del 50% di Edipower e il contratto di fornitura del gas per sei anni da Edison alla ex genco "a condizioni di mercato".

*di Rosario Dimito su Messaggero
del 17/01/2012*

**TOCCA ALL'ARMATORE
PAGARE TUTTI I DANNI**

Massimo Deiana, avvocato e preside della facoltà di Giurisprudenza di Cagliari, considerato uno dei massimi esperti del codice della navigazione marittima, illustra tempi e metodi per poter avanzare richieste di risarcimento alla Costa Crociere a seguito dei danni subiti dopo il naufragio della nave sull'isola del Giglio.

su Sole 24 Ore del 17/01/2012



Il ponte Chaco-Corrientes realizzato da Società Italiana Condotte d'Acqua Spa in Argentina

